

講師プロフィール



川股 修二氏

あすか税理士法人
相続・贈与相談センター新さっぽろ支部
代表税理士 理事長 法学博士
昭和36年生まれ。北海道大学大学院法学研究科博士後期課程(租税法専攻)修了 博士(法学)。租税訴訟学会 理事 北海道支部長。TKC北海道研修所副所長。アコード租税研究所顧問。札幌大学大学院法学研究科 講師・札幌学院大学法学部 講師。北海学園大学法科大学院講師。民間企業を経て、税務会計業界は約22年。税務会計業務はもろんのこと、相続専門税理士、国際税務、企業再生、民事再生計画、租税訴訟業務などの実務経験を生かしたオールラウンドな業務が持ち味。



加藤 知子氏

あすか税理士法人
相続・贈与相談センター大通支部
代表社員 税理士
相続税、贈与税などの資産にかかる業務については、相続税(10億円以上規模)、事業承継(30億円以上規模)などの経験があり、女性税理士ならではのきめ細やかさで、高齢者や会社経営者から多数の相談実績がある。また、税務当局と争いごとの生じた税務訴訟における補佐人税理士として勝訴実績があるなど、高度な案件の受託経験が多い。

パッケージ内容

- 仕様
- DVD4枚(収録時間各60分)
 - CD-ROM4枚 データが収録されています
 - レジュメ
- ※内容充実のため枚数や収録時間に変更がある場合がございます

価格

定価 ~~130,000円~~(税別)
特別価格 **80,000円**(税別)
※特別価格のため会員割引は適用されません

2015年
6月1日発売
予約受付中

INFORMATION

アックス資産税
パートナーズ®
相続・贈与相談センター®

豊富なノウハウとネットワークで
資産税ビジネスの収益アップをトータルサポート

アックス資産税パートナーズは、個人・法人の資産税に関するすべての問題解決に取り組む専門家の全国ネットワークです。加盟事務所様に「営業」と「実務」の両面からのサポートをご提供。資産税ビジネスでの収益アップをお手伝いいたします。



アックス資産税パートナーズ 🔍

お電話でのお申込みはこちら

☎03-5420-2711 受付時間 平日9:00~17:30

※お問い合わせの際は「チラシを見た」と一言お伝えください

【お支払いについて】①事前振込:申込みFAX到着確認後、郵便振込用紙を先にご郵送します。ご入金確認後の発送となります ②商品代引:申込みFAX到着確認後、3営業日以内に商品を発送いたします。宅配便にて商品受け取りの際に現金にてお支払いください。代引手数料は当社負担です ③クレジット決済をご希望の方はビジネスストアBiscoをご利用ください ④記載がない場合は事前振込とさせていただきます ⑤合計1万円以上(税別)ご購入の場合は、送料を当社で負担させていただきます

お申込書 FAX.03-5791-7822

『10名前後の事務所を短期間で確実に3倍にする方程式』を申し込む

定価130,000円(税別) 特別価格 **80,000円**(税別) セット 2415E01

「お支払方法」について 事前振込 商品代引(※ご指定のない場合は事前振込とさせていただきます)

フリガナ _____ TEL _____

お名前 _____ FAX _____

貴事務所名 _____ メールによる情報配信を希望します

E-mail _____ @ _____

〒 _____ 弊社記入欄

ご住所 _____ 80ETC1515MAY

株式会社 アックスコンサルティング TEL.03-5420-2711(代表) FAX.03-5791-7822 ☎0120-244-655(アックスお客様相談センター)
〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿1-19-15 ウノサワ東急ビル3F E-mail: accs@accs-c.co.jp http://www.accs-c.co.jp
※お申込みにかかる個人情報、弊アックスコンサルティングにおいて厳重に管理し、原則として本お申込み者の把握以外に使用・開示および提供することはありません。ただし弊社からの新商品等のご案内に使用させていただく場合がございます。予めご了承くださいませようお願い申し上げます。ご登録頂いた個人情報についてのお問い合わせは上記までお願いいたします

10名前後の事務所を 短期間で確実に3倍にする方程式

あすか税理士法人の改革のすべてをツールとともに公開



10人の壁を突破!
“個人商店”脱却の
具体的方法

新人が2年で
売上1,200万円!!
採用・育成方法

6ヵ月で7,000万円の
営業戦略!
生産性管理の極意

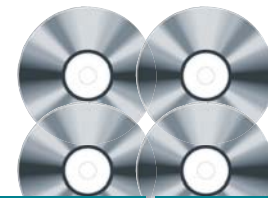
受注率97%
報酬2,000万円!
専門家集団の作り方

札幌で快進撃を続けるあすか税理士法人。“個人商店”脱却するべく組織改革を推進して4年目、札幌全域に支店展開し、1ヵ月で売上5,000万円増という驚異の成果を生み出しています。このたび、多くのご要望にお応えして、その経営戦略のすべてをパッケージ化して大公開。事務所拡大の全貌を、手に入れることができます。

講演DVD4巻&実証済み厳選ツールパッケージ

講演DVDを聴き、実証済みの管理ツール・書式を使えばあなたの事務所でも改革を実践できます!!

●講演DVD4巻



組織改革 教育・育成
営業実践 実務・報酬

●「あすか式」生産性管理ツール

- ・自己目標の設定シート
- ・勤務評価表
- ・時間単価の設定シート
- ・適正給与算定表
- ・増収進捗表(全体、個人)

●「あすか式」営業ツール

- ・税理士損害賠償対応型顧問契約書(法人・個人・資産税各種)
- ・相続税報酬簡易計算ソフト
- ・事業承継セミナーレジュメ
- ・相続税対策セミナーレジュメ
- ・相続税シミュレーション提案資料



2015年6月1日発売 予約受付中

DVDセット 定価130,000円(税別) 特別価格 **80,000円**(税別)

10名前後の事務所を短期間で確実に3倍にする方程式

“個人商店”から“組織”を構築した その改革手法とツールを徹底説明!

事務所拡大を目指す所長先生が必ず知っておきたい
成功のヒントが、詰まっています。

こんな先生にお勧めです!

- 社員が自立して売上を生み出す仕組みを作りたい方
- 生産性を向上させたい方
- 事務所を拡大させたい方
- 優秀な人材を採用し、定着させたい方
- 専門性を高めて報酬額をアップしたい方



1 組織改革編

3年でスタッフ17名から34名、
売上也倍増した
「あすか式」生産性管理

快進撃を続けるあすか税理士法人も、過去には悩みを抱えた時代がありました。“個人商店”を脱却すると決断してから、どのように改革を進めてきたのかを公開します。

- [主な内容]
- 個人商店を脱却し、組織をつくと決断する
 - 事業承継は「三段ロケット方式」で行う
 - 自分以外の役員に「拒否権」を持たせる絶大な効果
 - 幹部、資格者が辞めない環境づくり
 - リアルタイムで利益予測を出す仕組み
 - 3つの組織改革
「女性スタッフ」「生産性管理」「ブランディング」
 - 徹底した生産性管理が売上、利益、人材を向上させる
 - 意識改革のためのツールを準備する
 - 内部通貨を導入すると、
スタッフが相互フォローするようになる

2 採用・育成編

新人が2年で
売上1,200万円をつくる
「あすか式」採用・育成ノウハウ

拡大を目指す事務所であれば必ず直面する「採用」の課題。あすか税理士法人の、新人でも2年で売上1,200万円を生み出せる“攻め”の採用戦略と育成方法を公開します。

- [主な内容]
- 優秀な人材は待っていても採用できない
 - 教育機関を活用した採用活動
 - 採用専用ホームページでブランディング
 - 応募者を惹きつける事務所紹介スライドの作り方
 - 優秀な人材をクローリングする面接テクニック
 - 新人研修50時間プログラムで短期育成を実現
 - Google Driveを活用したクラウド研修
 - 先輩が後輩を育てる仕組みを構築する
 - 相続税業務の人材育成方法
 - スタッフとのキャリア面談

3 営業実践編

6ヶ月で7,000万円増の
売上を実現する
「あすか式」営業戦略

多くの会計事務所が苦手とする“営業”活動。あすか税理士法人ではどのような戦略と制度で、職員の参画を促し、成果に結び付けているのか。具体的なノウハウを公開します。

- [主な内容]
- 営業意欲が向上する仕組みの作り方
 - 3年後の戦略的なポジショニングを考える
 - ブランディングがもたらす営業効果
 - マスメディアを活用したプロモーション戦略
 - 資産税でブランディングできれば、顧問契約も増加する
 - 営業ツールはアウトソースをフル活用する
 - ハウスメーカー、保険会社、信託銀行の開拓方法
 - 2年で150件の見込みを獲得した
「相続贈与相談センター」活用術
 - 富裕層を魅了するプレゼンテーションの極意
 - 「見込み管理システム」で紹介案件の進捗を漏らさない

4 実務・報酬編

2,000万円の
成功報酬を生み出す
「あすか式」実務スキルの秘訣

質も成果も属人的になりがちな会計事務所の実務。あすか税理士法人が、驚異的な報酬額を組織として実現できる背景には、考え抜かれた“仕組み”と“スキーム”があります。

- [主な内容]
- 民事訴訟&租税訴訟をリスクヘッジする体制づくり
 - 契約書は税務訴訟対策できているか?
 - 租税訴訟弁護団のつくり方
 - 税務サービスの業務品質を確保する
 - 各種マニュアル・チェックリストを活用する
 - 報酬を納得させる仕掛け
 - 滞り債権を作らない仕組み
 - 受注率97%の提案スキーム

他では
入手できない
実証済み
ツール

「あすか式」啓蒙ツール
全職員が共有しておくべき情報をまとめたツール。実績評価ルールブックには評価基準が明文化されており、周囲との調和が図れないと自己目標の達成が叶わないことが記載されています。

- 社史
- マーケティング
- 業界情報
- 実績評価ルールブック



「あすか式」生産性管理ツール
自己目標値を設定し管理・評価するためのツール。「有言実行」が最も自信をつけさせ、自分の能力の実感、環境への感謝を醸すという考え方に基づき主体的な目標管理を促します。

- 自己目標の設定シート
- 時間単価の設定シート
- 増収進捗表(全体、個人)
- 勤務評価表
- 適正給与算定表



「あすか式」営業ツール
専門性の高い業務を扱うにあたり、税理士損害賠償対応型顧問契約書は、税理士と納税者のそれぞれの責任を明確に区分し、予期せぬ専門家責任訴訟に対応できるものになっています。

- 税理士損害賠償対応型顧問契約書(法人・個人・資産税各種)
- 相続税報酬計算ソフト
- 事業承継セミナーレジュメ
- 相続税対策セミナーレジュメ
- 相続税シミュレーション提案資料

